Wydział Ekonomii, Finansów i Zarządzania

Wydział

Plan studiów

PLAN STUDIÓW PIERWSZEGO STOPNIA

STUDIA STACJONARNE

Profil kształcenia : ogólnoakademicki

kierunek: komunikacja i psychologia w biznesie

specjalność:
brak

dla cyklu od r.a. 2023/24Z - opracowany na podstawie uchwały nr 76/2022 Senatu Uniwersytetu Szczecińskiego z dnia 26 maja 2022 r. oraz uchwałą nr 27/2023 Rady Dydaktycznej Wydziału Ekonomii, Finansów i Zarządzania z dnia 26 stycznia 2023 r.

Lp.	Kod przedmiotu	Przedmiot	Blok obieralny	SN	SN-PR	GR	Stat. przedm.	Godziny zajęć, w tym:													Liczba godzin																	
																					I rok						II rok						III rok					
										Inne formy zajęć (i)											I sem.			II sem.			III sem.			IV sem.			V sem.			VI sem.		
								Razem	w	lk	ć	k	lb	p	s	ćs	zt	o	inne	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK
I		**OGÓLNOUCZELNIANE**																																				
1	EFZ212AIJ 3433_29S	ochrona własności intelektualnej				A	O	8			8									1		8	1															
Blok [30/1/2 ECTS] B1																																						
Język obcy [moduł]																																						
2	EFZ212AIJ 3362_30S	język angielski	Blok [30/1/2 ECTS] B1			M	F	30		30										2								30	2									
3	EFZ212AIJ 3362_63S	język niemiecki	Blok [30/1/2 ECTS] B1			M	F	30		30										2								30	2									
Razem Blok [30/1/2 ECTS] B1					0			**30**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**2**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**2**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Blok [30/1/0 ECTS]																																						
4	EFZ212AIJ 3362_31S	wychowanie fizyczne	Blok [30/1/0 ECTS]			M	F	30			30									0								30	0									
Razem Blok [30/1/0 ECTS]					0			**30**	**0**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Blok [30/1/2 ECTS] B1																																						
Język obcy [moduł]																																						
5	EFZ212AIJ 3362_30S	język angielski	Blok [30/1/2 ECTS] B1			M	F	30		30										2												30	2					
6	EFZ212AIJ 3362_63S	język niemiecki	Blok [30/1/2 ECTS] B1			M	F	30		30										2												30	2					
Razem Blok [30/1/2 ECTS] B1					0			**30**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**2**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**2**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Blok [30/1/0 ECTS]																																						
7	EFZ212AIJ 3362_31S	wychowanie fizyczne	Blok [30/1/0 ECTS]			M	F	30			30									0												30	0					
Razem Blok [30/1/0 ECTS]					0			**30**	**0**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Blok [30/1/3 ECTS] B1																																						
Język obcy [moduł]																																						

Lp.	Kod przedmiotu	Przedmiot	Blok obieralny	SN	SN-PR	GR	Stat. przedm.	Godziny zajęć, w tym:													Liczba godzin																
																					I rok						II rok						III rok					
										Inne formy zajęć (i)											I sem.			II sem.			III sem.			IV sem.			V sem.			VI sem.		
								Razem	w	lk	ć	k	lb	p	s	ćs	zt	o	inne	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK
8	EFZ212AIJ 3362_30S	język angielski	Blok [30/1/3 ECTS] B1			M	F	30		30										3													30	3			
9	EFZ212AIJ 3362_63S	język niemiecki	Blok [30/1/3 ECTS] B1			M	F	30		30										3													30	3			
Razem Blok [30/1/3 ECTS] B1					0			**30**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**3**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**3**	**0**	**0**	**0**
Blok [30/1/3 ECTS] B1																																					
Język obcy [moduł]																																					
10	EFZ212AIJ 3362_30S	język angielski	Blok [30/1/3 ECTS] B1			M	F	30		30										3																30	3
11	EFZ212AIJ 3362_63S	język niemiecki	Blok [30/1/3 ECTS] B1			M	F	30		30										3																30	3
Razem Blok [30/1/3 ECTS] B1					0			**30**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**3**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**3**
Razem OGÓLNOUCZELNIANE					**0**			**188**	**0**	**120**	**68**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**11**	**0**	**8**	**1**	**0**	**0**	**0**	**0**	**60**	**2**	**0**	**60**	**2**	**0**	**30**	**3**	**0**	**30**	**3**
II	**PODSTAWOWE**																																				
1	EFZ212AIJ 3432_1S	podstawy ekonomii				A	O	30	15		15									4	15	15	4														
2	EFZ212AIJ 3436_2S	podstawy psychologii				A	O	60	30		30									6	30	30	6														
3	EFZ212AIJ 3437_5S	podstawy socjologii				A	O	30	15		15									3	15	15	3														
4	EFZ212AIJ 3433_4S	podstawy zarządzania				A	O	45	15		30									4	15	30	4														
5	EFZ212AIJ 3433_3S	przedsiębiorczość				A	O	30	15		15									3	15	15	3														
6	EFZ212AIJ 3433_9S	technologie informacyjne				A	O	30					30							3		30	3														
7	EFZ212AIJ 3432_6S	podstawy finansów				A	O	30	15		15									3				15	15	3											
8	EFZ212AIJ 3433_7S	podstawy marketingu				A	O	30	15		15									3				15	15	3											
9	EFZ212AIJ 3433_8S	etyka zawodowa psychologa				A	O	15				15								2								15	2								
Razem PODSTAWOWE					**0**			**300**	**120**	**0**	**135**	**15**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**31**	**90**	**135**	**23**	**30**	**30**	**6**	**0**	**15**	**2**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
III	**KIERUNKOWE**																																				
1	EFZ212AIJ 3433_10S	kultura organizacyjna				A	O	15				15								2		15	2														
2	EFZ212AIJ 3434_43S	podstawy komunikacji				A	O	15				15								2		15	2														
3	EFZ212AIJ 3433_44S	relacje międzyludzkie w biznesie				A	O	15				15								2		15	2														
4	EFZ212AIJ 3437_13S	metodologia badań w naukach społecznych				A	O	30	15		15									3				15	15	3											
5	EFZ212AIJ 3432_14S	metody analiz statystycznych w naukach społecznych				A	O	60	30				30							6				30	30	6											
6	EFZ212AIJ 3436_12S	psychologia poznawcza				A	O	30	15		15									3				15	15	3											

Lp.	Kod przedmiotu	Przedmiot	Blok obieralny	SN	SN-PR	GR	Stat. przedm.	Godziny zajęć, w tym:													PK	Liczba godzin																	
										Inne formy zajęć (i)												I rok						II rok						III rok					
																						I sem.			II sem.			III sem.			IV sem.			V sem.			VI sem.		
								Razem	w	lk	ć	k	lb	p	s	ćs	zt	o	inne			w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK
7	EFZ212AIJ 3436_11S	psychologia społeczna				A	O	30	15		15									3				15	15	3														
8	EFZ212AIJ 3433_17S	techniki wywierania wpływu społecznego				A	O	30	15		15									3				15	15	3														
9	EFZ212AIJ 3441_16S	teorie komunikacji pośredniej				A	O	30	30											3				30		3														
10	EFZ212AIJ 3433_15S	zarządzanie zasobami ludzkimi				A	O	30	15		15									3				15	15	3														
11	EFZ212AIJ 3432_19S	ekonomia behawioralna				A	O	30	15		15									3							15	15	3											
12	EFZ212AIJ 3434_46S	globalne relacje biznesowe				A	O	30	15		15									3							15	15	3											
13	EFZ212AIJ 3434_45S	komunikacja interpersonalna i autoprezentacja w biznesie				A	O	30				30								3								30	3											
14	EFZ212AIJ 3433_22S	mediacje i negocjacje w biznesie				A	O	30	15		15									3							15	15	3											
15	EFZ212AIJ 3433_20S	metody wspomagania decyzji				A	O	45	15		30									5							15	30	5											
16	EFZ212AIJ 3433_18S	podstawy badań marketingowych				A	O	45	15		15		15							5							15	30	5											
17	EFZ212AIJ 3433_21S	public relations				A	O	30	15		15									3							15	15	3											
18	EFZ212AIJ 3433_23S	analiza danych rynkowych				A	O	30	15		15									3										15	15	3								
19	EFZ212AIJ 3433_47S	badania terenowe w biznesie				A	O	15					15							2											15	2								
20	EFZ212AIJ 3442_48S	erystyka w komunikacji biznesowej				A	O	30				30								3											30	3								
21	EFZ212AIJ 3432_24S	finanse behawioralne				A	O	30	15		15									3										15	15	3								
22	EFZ212AIJ 3433_49S	media społecznościowe w biznesie				A	O	30					30							3											30	3								
23	EFZ212AIJ 3433_28S	metody twórczego rozwiązywania problemów				A	O	30				30								3											30	3								
24	EFZ212AIJ 3433_27S	neuronauka poznawcza				A	O	45				15	30							3											45	3								
25	EFZ212AIJ 3436_26S	psychologia międzykulturowa				A	O	15				15								2											15	2								
26	EFZ212AIJ 3433_25S	zarządzanie własnym rozwojem				A	O	15				15								2											15	2								
Blok [30/1/3 ECTS]																																								
27	EFZ212AIJ 3362_34S	seminarium dyplomowe	Blok [30/1/3 ECTS]			M	F	30							30					3											30	3								
Razem Blok [30/1/3 ECTS]					0			**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**3**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**3**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Blok [15/1/3 ECTS]																																								
Przedmiot do wyboru w języku obcym [moduł]																																								
28	EFZ212AIJ 3434_61S	Communication in e-business (komunikacja w e-biznesie)	Blok [15/1/3 ECTS]			M	F	15				15								3														15	3				
29	EFZ212AIJ 3433_62S	Value co-creation (współtworzenie wartości)	Blok [15/1/3 ECTS]			M	F	15				15								3														15	3				
Razem Blok [15/1/3 ECTS]					0			**15**	**0**	**0**	**0**	**15**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**3**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**15**	**3**	**0**	**0**	**0**

Lp.	Kod przedmiotu	Przedmiot	Blok obieralny	SN	SN-PR	GR	Stat. przedm.	Godziny zajęć, w tym:													Liczba godzin																	
										Inne formy zajęć (i)											I rok						II rok						III rok					
																					I sem.			II sem.			III sem.			IV sem.			V sem.			VI sem.		
								Razem	w	lk	ć	k	lb	p	s	ćs	zt	o	inne	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK
Blok [30/1/3 ECTS]																																						
30	EFZ212AIJ 3362_34S	seminarium dyplomowe	Blok [30/1/3 ECTS]			M	F	30							30					3													30	3			
Razem Blok [30/1/3 ECTS]					0			**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**3**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**3**	**0**	**0**	**0**
Blok [30/1/6 ECTS]																																						
31	EFZ212AIJ 3362_34S	seminarium dyplomowe	Blok [30/1/6 ECTS]			M	F	30							30					6																	30	6
Razem Blok [30/1/6 ECTS]					0			**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**6**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**30**	**6**
Razem KIERUNKOWE					**0**			**870**	**255**	**0**	**210**	**195**	**120**	**0**	**90**	**0**	**0**	**0**	**0**	**94**	**0**	**45**	**6**	**135**	**105**	**24**	**90**	**150**	**25**	**30**	**240**	**27**	**0**	**45**	**6**	**0**	**30**	**6**

IV	POZOSTAŁE PRZEDMIOTY / MODUŁY																																					
Blok [180/6/21 ECTS]																																						
Psychologia sprzedaży [moduł]																																						
1	EFZ212AIJ 3433_39S	planowanie marketingowe	Blok [180/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									4													15	15	4			
2	EFZ212AIJ 3433_40S	psychologia relacji w sprzedaży	Blok [180/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									3													15	15	3			
Razem Psychologia sprzedaży [moduł]									**30**		**30**									**7**			**0**			**0**			**0**			**0**	**30**	**30**	**7**			**0**
Psychologia w zarządzaniu personelem [moduł]																																						
3	EFZ212AIJ 3438_41S	projektowanie i prowadzenie szkoleń	Blok [180/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									3													15	15	3			
4	EFZ212AIJ 3433_42S	psychologia w rekrutacji	Blok [180/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									4													15	15	4			
Razem Psychologia w zarządzaniu personelem [moduł]									**30**		**30**									**7**			**0**			**0**			**0**			**0**	**30**	**30**	**7**			**0**
Zachowania konsumenckie [moduł]																																						
5	EFZ212AIJ 3433_35S	psychologia konsumenta	Blok [180/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									4													15	15	4			
6	EFZ212AIJ 3433_36S	User experience	Blok [180/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									3													15	15	3			
Razem Zachowania konsumenckie [moduł]									**30**		**30**									**7**			**0**			**0**			**0**			**0**	**30**	**30**	**7**			**0**
Zachowania pracowników w zespole [moduł]																																						
7	EFZ212AIJ 3433_37S	komunikacja w zespole	Blok [180/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									3													15	15	3			
8	EFZ212AIJ 3436_38S	psychologia emocji i motywacji	Blok [180/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									4													15	15	4			
Razem Zachowania pracowników w zespole [moduł]									**30**		**30**									**7**			**0**			**0**			**0**			**0**	**30**	**30**	**7**			**0**
Razem Blok [180/6/21 ECTS]					0			**180**	**90**	**0**	**90**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**21**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**90**	**90**	**21**	**0**	**0**	**0**
Blok [225/6/21 ECTS]																																						
Psychologia sprzedaży [moduł]																																						

Lp.	Kod przedmiotu	Przedmiot	Blok obieralny	SN	SN-PR	GR	Stat. przedm.	Godziny zajęć, w tym:													Liczba godzin																
																					I rok						II rok						III rok					
										Inne formy zajęć (i)											I sem.			II sem.			III sem.			IV sem.			V sem.			VI sem.		
								Razem	w	lk	ć	k	lb	p	s	ćs	zt	o	inne	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK
9	EFZ212AIJ 3437_58S	techniki perswazji	Blok [225/6/21 ECTS]			M	F	30	15				15							3																15	15	3
10	EFZ212AIJ 3433_57S	zarządzanie sprzedażą	Blok [225/6/21 ECTS]			M	F	45	15				30							4																15	30	4
Razem Psychologia sprzedaży [moduł]									**30**				**45**							**7**			**0**			**0**			**0**			**0**			**0**	**30**	**45**	**7**
Psychologia w zarządzaniu personelem [moduł]																																					
11	EFZ212AIJ 3433_60S	analiza rynku pracy	Blok [225/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									3																15	15	3
12	EFZ212AIJ 3433_59S	metody analizy kompetencyjnej	Blok [225/6/21 ECTS]			M	F	45	15		30									4																15	30	4
Razem Psychologia w zarządzaniu personelem [moduł]									**30**		**45**									**7**			**0**			**0**			**0**			**0**			**0**	**30**	**45**	**7**
Zachowania konsumenckie [moduł]																																					
13	EFZ212AIJ 3433_54S	analiza zachowań użytkowników serwisów internetowych	Blok [225/6/21 ECTS]			M	F	30	15				15							3																15	15	3
14	EFZ212AIJ 3433_53S	neuromarketing	Blok [225/6/21 ECTS]			M	F	45	15				30							4																15	30	4
Razem Zachowania konsumenckie [moduł]									**30**				**45**							**7**			**0**			**0**			**0**			**0**			**0**	**30**	**45**	**7**
Zachowania pracowników w zespole [moduł]																																					
15	EFZ212AIJ 3433_56S	neuroprzywództwo	Blok [225/6/21 ECTS]			M	F	30	15		15									3																15	15	3
16	EFZ212AIJ 3433_55S	zarządzanie zespołem	Blok [225/6/21 ECTS]			M	F	45	15		30									4																15	30	4
Razem Zachowania pracowników w zespole [moduł]									**30**		**45**									**7**			**0**			**0**			**0**			**0**			**0**	**30**	**45**	**7**
Razem Blok [225/6/21 ECTS]					0			**225**	**90**	**0**	**45**	**0**	**90**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**21**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**90**	**135**	**21**
Razem POZOSTAŁE PRZEDMIOTY / MODUŁY					**0**			**405**	**180**	**0**	**135**	**0**	**90**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**42**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**90**	**90**	**21**	**90**	**135**	**21**

V	**INNE DO ZALICZENIA**																																				
1	EFZ212AIJ 3434_1S	szkolenie BHP				A	O	5	5												5																
2	EFZ212AIJ 3362_52S	szkolenie biblioteczne				A	O	2	2												2																
3	EFZ212AIJ 3362_51S	szkolenie e-learningowe				A	O	2			2											2															
Razem INNE DO ZALICZENIA					**0**			**9**	**7**	**0**	**2**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**		**7**	**2**		**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Łącznie (I+II+III+IV+V)					**0**			**1772**	**562**	**120**	**550**	**210**	**240**	**0**	**90**	**0**	**0**	**0**	**0**	**178**	**97**	**190**	**30**	**165**	**135**	**30**	**90**	**225**	**29**	**30**	**300**	**29**	**90**	**165**	**30**	**90**	**195**	**30**

Lp.	Kod przedmiotu	Przedmiot	Blok obieralny	SN	SN-PR	GR	Stat. przedm.	Godziny zajęć, w tym:													Liczba godzin																	
										Inne formy zajęć (i)											I rok						II rok						III rok					
																					I sem.			II sem.			III sem.			IV sem.			V sem.			VI sem.		
								Razem	w	lk	ć	k	lb	p	s	ćs	zt	o	inne	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK	w	i	PK
I		**OGÓLNOUCZELNIANE**																																				
Blok [15/1/1 ECTS]																																						
Wykład ogólnouczelniany [moduł]																																						
1	EFZ212AIJ 3362_32S	przedmiot do wyboru	Blok [15/1/1 ECTS]			M	F	15	15											1							15		1									
Razem Blok [15/1/1 ECTS]					0			**15**	**15**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**1**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**15**	**0**	**1**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Blok [15/1/1 ECTS]																																						
Wykład ogólnouczelniany [moduł]																																						
2	EFZ212AIJ 3362_33S	przedmiot do wyboru	Blok [15/1/1 ECTS]			M	F	15	15											1										15		1							
Razem Blok [15/1/1 ECTS]					0			**15**	**15**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**1**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**15**	**0**	**1**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Razem OGÓLNOUCZELNIANE					**0**			**30**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**2**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**15**	**0**	**1**	**15**	**0**	**1**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Łącznie (I)					**0**			**30**	**30**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**2**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**15**	**0**	**1**	**15**	**0**	**1**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**

Razem dla kierunku lub specjalności

Łącznie (I+II+III+IV+V)					**0**			**1802**	**592**	**120**	**550**	**210**	**240**	**0**	**90**	**0**	**0**	**0**	**0**	**180**	**97**	**190**	**30**	**165**	**135**	**30**	**105**	**225**	**30**	**45**	**300**	**30**	**90**	**165**	**30**	**90**	**195**	**30**

1. Informacje dotyczące wyboru przez studenta przedmiotów / modułów, specjalności / specjalizacji

1. Studenci mają do wyboru trzy z czterech modułów tematycznych (Zachowania konsumenckie, Zachowania pracowników w zespole, Psychologia sprzedaży, Psychologia w zarządzaniu personelem). W skład każdego modułu (135 godzin) wchodzą po 4 przedmioty realizowane na 5 i 6 semestrze. Studenci dokonują wyboru modułów na 4 semestrze studiów.

2. Język obcy - wybór pomiędzy językiem angielskim a niemieckim. Wybór języka obcego w ramach lektoratu przeprowadza Akademickie Centrum Kształcenia Językowego do dnia zakończenia zajęć dydaktycznych w semestrze drugim. Wybory odbywają się na podstawie indywidulanych deklaracji studentów, którzy wybierają jeden język obcy zgodnie z Programem Kształcenia na danym kierunku.

3. Wykład ogólnouczelniany (3 i 4 semestr) - wybór na drugim semestrze spośród oferty zgłoszonych przedmiotów.

4. Przedmiot do wyboru w języku obcym (5 semestr) - wybór na 4 semestrze studiów.

2. PRAKTYKI (podać rodzaj i miejsce praktyki, określić: semestr, liczbę godzin, punkty ECTS)

Nie dotyczy

3. WARUNKI UKOŃCZENIA STUDIÓW

Osiągnięcie wszystkich zakładanych efektów uczenia się, zdobycie 180 punktów ECTS, przygotowanie pracy dyplomowej, pomyślne złożenie egzaminu dyplomowego.

4. Wykaz przedmiotów realizowanych z wykorzystaniem metod i technik kształcenia na odległość (e-learning)

Rok	Semestr	Przedmiot	Specjalność	Łączna liczba godzin dla danej formy przdmiotu	
					W tym e-learning

5. WYKAZ EGZAMINÓW I ZALICZEŃ

Rok	Sem	Przedmiot	Specjalność, specjalizacja	E	ZO	Z
1	1	kultura organizacyjna [konwersatorium]		0	1	0
		ochrona własności intelektualnej [ćwiczenia]		0	1	0
		podstawy ekonomii [wykład]		1	0	0
		podstawy ekonomii [ćwiczenia]		0	1	0
		podstawy komunikacji [konwersatorium]		0	1	0
		podstawy psychologii [wykład]		1	0	0
		podstawy psychologii [ćwiczenia]		0	1	0
		podstawy socjologii [wykład]		0	1	0
		podstawy socjologii [ćwiczenia]		0	1	0
		podstawy zarządzania [wykład]		1	0	0
		podstawy zarządzania [ćwiczenia]		0	1	0
		przedsiębiorczość [wykład]		0	1	0
		przedsiębiorczość [ćwiczenia]		0	1	0
		relacje międzyludzkie w biznesie [konwersatorium]		0	1	0
		szkolenie BHP [wykład]		0	0	1
		szkolenie biblioteczne [wykład]		0	0	1
		szkolenie e-learningowe [ćwiczenia]		0	0	1

Rok	Sem	Przedmiot	Specjalność, specjalizacja	E	ZO	Z
1	1	technologie informacyjne [laboratorium]		0	1	0
		Razem semestr 1		**3**	**12**	**3**
	2	metodologia badań w naukach społecznych [wykład]		1	0	0
		metodologia badań w naukach społecznych [ćwiczenia]		0	1	0
		metody analiz statystycznych w naukach społecznych [laboratorium]		0	1	0
		metody analiz statystycznych w naukach społecznych [wykład]		1	0	0
		podstawy finansów [wykład]		0	1	0
		podstawy finansów [ćwiczenia]		0	1	0
		podstawy marketingu [wykład]		0	1	0
		podstawy marketingu [ćwiczenia]		0	1	0
		psychologia poznawcza [wykład]		0	1	0
		psychologia poznawcza [ćwiczenia]		0	1	0
		psychologia społeczna [wykład]		1	0	0
		psychologia społeczna [ćwiczenia]		0	1	0
		techniki wywierania wpływu społecznego [wykład]		0	1	0
		techniki wywierania wpływu społecznego [ćwiczenia]		0	1	0
		teorie komunikacji pośredniej [wykład]		0	1	0
		zarządzanie zasobami ludzkimi [wykład]		1	0	0
		zarządzanie zasobami ludzkimi [ćwiczenia]		0	1	0
		Razem semestr 2		**4**	**13**	**0**
	Razem rok 1			**7**	**25**	**3**
2	3	ekonomia behawioralna [wykład]		1	0	0
		ekonomia behawioralna [ćwiczenia]		0	1	0
		etyka zawodowa psychologa [konwersatorium]		0	1	0
		globalne relacje biznesowe [wykład]		0	1	0
		globalne relacje biznesowe [ćwiczenia]		0	1	0
		język angielski [lektorat]		0	1	0
		język niemiecki [lektorat]		0	1	0
		komunikacja interpersonalna i autoprezentacja w biznesie [konwersatorium]		0	1	0
		mediacje i negocjacje w biznesie [wykład]		0	1	0
		mediacje i negocjacje w biznesie [ćwiczenia]		0	1	0
		metody wspomagania decyzji [wykład]		1	0	0

Rok	Sem	Przedmiot	Specjalność, specjalizacja	E	ZO	Z
2	3	metody wspomagania decyzji [ćwiczenia]		0	1	0
		podstawy badań marketingowych [laboratorium]		0	1	0
		podstawy badań marketingowych [wykład]		1	0	0
		podstawy badań marketingowych [ćwiczenia]		0	1	0
		public relations [wykład]		0	1	0
		public relations [ćwiczenia]		0	1	0
		wychowanie fizyczne [zajęcia z wychowania fizycznego]		0	0	1
		Razem semestr 3		**3**	**14**	**1**
	4	analiza danych rynkowych [wykład]		1	0	0
		analiza danych rynkowych [ćwiczenia]		0	1	0
		badania terenowe w biznesie [laboratorium]		0	1	0
		erystyka w komunikacji biznesowej [konwersatorium]		0	1	0
		finanse behawioralne [wykład]		1	0	0
		finanse behawioralne [ćwiczenia]		0	1	0
		język angielski [lektorat]		0	1	0
		język niemiecki [lektorat]		0	1	0
		media społecznościowe w biznesie [laboratorium]		0	1	0
		metody twórczego rozwiązywania problemów [konwersatorium]		0	1	0
		neuronauka poznawcza [konwersatorium]		0	1	0
		neuronauka poznawcza [laboratorium]		0	1	0
		psychologia międzykulturowa [konwersatorium]		0	1	0
		seminarium dyplomowe [seminarium]		0	1	0
		wychowanie fizyczne [zajęcia z wychowania fizycznego]		0	0	1
		zarządzanie własnym rozwojem [konwersatorium]		0	1	0
		Razem semestr 4		**2**	**13**	**1**
	Razem rok 2			**5**	**27**	**2**
3	5	Communication in e-business (komunikacja w e-biznesie) [konwersatorium]		0	1	0
		User experience [wykład]		0	1	0
		User experience [ćwiczenia]		0	1	0
		Value co-creation (współtworzenie wartości) [konwersatorium]		0	1	0
		język angielski [lektorat]		0	1	0
		język niemiecki [lektorat]		0	1	0

Rok	Sem	Przedmiot	Specjalność, specjalizacja	E	ZO	Z
3	5	komunikacja w zespole [wykład]		0	1	0
		komunikacja w zespole [ćwiczenia]		0	1	0
		planowanie marketingowe [wykład]		1	0	0
		planowanie marketingowe [ćwiczenia]		0	1	0
		projektowanie i prowadzenie szkoleń [wykład]		0	1	0
		projektowanie i prowadzenie szkoleń [ćwiczenia]		0	1	0
		psychologia emocji i motywacji [wykład]		1	0	0
		psychologia emocji i motywacji [ćwiczenia]		0	1	0
		psychologia konsumenta [wykład]		1	0	0
		psychologia konsumenta [ćwiczenia]		0	1	0
		psychologia relacji w sprzedaży [wykład]		0	1	0
		psychologia relacji w sprzedaży [ćwiczenia]		0	1	0
		psychologia w rekrutacji [wykład]		1	0	0
		psychologia w rekrutacji [ćwiczenia]		0	1	0
		seminarium dyplomowe [seminarium]		0	1	0
		Razem semestr 5		**4**	**17**	**0**
	6	analiza rynku pracy [wykład]		0	1	0
		analiza rynku pracy [ćwiczenia]		0	1	0
		analiza zachowań użytkowników serwisów internetowych [laboratorium]		0	1	0
		analiza zachowań użytkowników serwisów internetowych [wykład]		0	1	0
		język angielski [lektorat]		1	0	0
		język niemiecki [lektorat]		1	0	0
		metody analizy kompetencyjnej [wykład]		1	0	0
		metody analizy kompetencyjnej [ćwiczenia]		0	1	0
		neuromarketing [laboratorium]		0	1	0
		neuromarketing [wykład]		1	0	0
		neuroprzywództwo [wykład]		0	1	0
		neuroprzywództwo [ćwiczenia]		0	1	0
		seminarium dyplomowe [seminarium]		0	1	0
		techniki perswazji [laboratorium]		0	1	0
		techniki perswazji [wykład]		0	1	0
		zarządzanie sprzedażą [laboratorium]		0	1	0

Rok	Sem	Przedmiot	Specjalność, specjalizacja	E	ZO	Z
3	6	zarządzanie sprzedażą [wykład]		1	0	0
		zarządzanie zespołem [wykład]		1	0	0
		zarządzanie zespołem [ćwiczenia]		0	1	0
		Razem semestr 6		**6**	**13**	**0**
	Razem rok 3			**10**	**30**	**0**

Objaśnienia:

E egzamin
zo zaliczenie z oceną
z zaliczenie
w wykład
***** inne formy zajęć (i)
lk lektorat
ć ćwiczenia
k konwersatoria
lb laboratoria
p pracownia dyplomowa
s seminarium dyplomowe
ćs ćwiczenia specjalistyczne
zt zajęcia terenowe
o obóz
pk punkty ECTS
Stat.przedm. status przedmiotu
O/F obowiązkowy/fakultatywny
SN standardy nauczycielskie (wypełnić tylko dla kierunków kształcących nauczycieli wpisując "N" w rubryce)
SN-PR liczba godzin praktyk (wypełnić tylko dla kierunków kształcących nauczycieli wpisując "N" w rubryce)
GR Grupa
A/M administracyjna/ modułowa

---
podpis dziekana